



Die **Quality1 AG** ist die innovative Anbieterin für Garantie- und Kundenbindungssysteme in der Schweiz. Zu unseren Kunden zählen namhafte Automobil-Importeure, Händlerorganisationen, Verbände sowie auch Markenvertretungen, Reparatur-Werkstätten und Occasionshändler, welche gleichermaßen auf unsere Top-Dienstleistungen setzen. Wir bieten unseren Kunden passende Garantiesysteme sowie weitere Versicherungsprodukte für alle Fahrzeugkäufer und übernehmen im Schadenfall die Abwicklung mit dem Fahrzeugreparaturbetrieb.

Lass dich von dem Quality1 Spirit anstecken und erlebe bei uns ein Team, das sich offen und aufrichtig austauscht, sich gegenseitig unterstützt und herausfordert. Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n flexible/n, motivierte/n und teamfähige/n

Field Manager (m/w/d) 100% Südwestschweiz (FR, BE, VD, VS)

Als selbstständige und kommunikative Persönlichkeit bist du in deinem Verkaufsgebiet für folgende Aufgaben verantwortlich:

- Aufbau neuer Kundenbeziehungen sowie für die Betreuung und Ausbau von bestehenden Kunden
- Als kompetenter Ansprechpartner repräsentierst du unser Unternehmen in deiner Zone
- Du betreust unsere Kunden persönlich, am Telefon oder via Mail
- Vor- und Nachfassen von erstellten Offerten
- Ausbau Cross-Selling für unterschiedliche Versicherungsprodukte und Mobilitätsdienstleistungen

Wir stehen für Qualität und darauf beruht unsere einmalige Erfolgsgeschichte, die wir gerne mit dir zusammen fortsetzen möchten. Auch sind wir davon überzeugt, dass wir im Team am stärksten sind. Unser Teamspirit motiviert uns zu Sonderleistungen, wir schauen gerne über den Tellerrand hinaus, sind neugierig, warten nicht auf die Zukunft, sondern gestalten sie vorausschauend und aktiv. Trifft das auch auf dich zu?

Was wir uns wünschen:

- Basierend auf einer Grundausbildung, von Vorteil ergänzt mit einer kaufmännischen Weiterbildung, verfügst du über einen mehrjährigen Leistungsausweis im Aussendienst
- Mit deinem Verkaufsflair, deiner Leidenschaft für das Automobil/Mobilität und/oder Versicherungsprodukten überzeugst du nicht nur uns, sondern auch unsere Kunden
- Als offener Kommunikator fällt es dir leicht auf neue Kunden zuzugehen und diese von unserem Dienstleistungsangebot zu überzeugen und weiter zu betreuen
- Du legst Wert auf nachhaltige Kundenbeziehungen und zeichnest dich daher durch eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung aus
- Weitsicht, Zielorientierung, Ehrgeiz, wie auch gute Kommunikationsfähigkeiten sind die essenziellen Voraussetzungen für deinen Erfolg
- Nebst deiner Muttersprache Französisch besitzt du sehr gute Deutschkenntnisse
- Für eine optimale Einsatzplanung ist ein Wohnort in der Arbeitsregion erforderlich

Was wir dir bieten:

Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet, zeitlich flexibel mit Gestaltungsfreiraum, bei viel Eigenverantwortung in einem modernen Betrieb mit motivierten und aufgestellten Teamkollegen. Die partnerschaftliche, unkomplizierte Umgangskultur, unsere attraktive Arbeitsumgebung, kreative und abwechslungsreiche Firmenanlässe sowie die Kombination des KMU-Flairs mit der Solidität der Muttergesellschaft werden von unseren Mitarbeitenden sehr geschätzt. Eine sorgfältige Einarbeitung, fortschrittliche Anstellungsbedingungen und ein Firmenfahrzeug sind bei uns selbstverständlich.

Wenn sich das für dich interessant anhört, dann sollten wir uns unterhalten.

Sollte deine Erfahrung ein wenig anders aussehen, als das, was du gelesen hast, du aber dennoch denkst, unserem Team einen Mehrwert zu ermöglichen, würde ich mich sehr freuen, mehr über dich zu erfahren! Bewerbe dich direkt [hier](#).

Kontakt:

Debora Marti-Bino
Team Leader People & Culture
Quality1 AG
Bannholzstrasse 12
CH-8608 Bubikon

Telefon: +41 (0)55 254 30 00
Homepage: www.quality1.ch